

中華民國 太平洋企業論壇簡訊

7 月號
2018年7月出刊

發行所：太平洋經濟合作理事會中華民國委員會 創刊日期：民國八十五年一月

發行人：林建甫 總編輯：邱達生 主編：馬騰

地址：台北市德惠街 16-8 號 7 樓 電話：(02)2586-5000 傳真：(02)2594-6528

PECC 網址：http://www.pecc.org CTPECC 網址：http://www.ctpecc.org.tw/



國內
郵資已付

政論
分析

中美貿易大戰的實況報導

■ 張博欽

中美貿易大戰不啻是 2018 年世界政經舞台的年度開台大戲。由於美中兩國是世界第一、第二大經濟體，兩國大打貿易戰對國際經濟造成的衝擊可想而知。

中國雖然在進入 WTO 之後承諾自由開放市場，但實際上卻是利用國家資源介入自由貿易，除了補貼手段的國家資本主義經濟模式之外，最終讓美國政府忍無可忍的就屬剽竊手段。美國之所以啟動屬於總統權限之貿易法 301 條款，以資通訊設備和機械約 1,300 個品類為對象，徵收 25 關稅，其認定為侵犯智財權的理由即包含：

- 1、美國企業進入中國時、強制要求技術轉讓。
- 2、以獲取技術為目的、在中國政府主導下收購美國企業。

- 3、透過網路攻擊竊取美國企業的業務資訊等，美國貿易代表署認定美國經濟每年受損金額達到 500 億美元。



本期重要內容

- ◎ 中美貿易大戰的實況報導
- ◎ APEC 原住民的礦權議題
- ◎ 區塊鏈技術與微型金融 社會永續發展的新契機(下)
- ◎ 太平洋經濟合作理事會(PECC) 常務委員會暨第二十五屆大會會議紀實(一)

川普曾特別提到中國長期以來以不公平的作法，竊取美國的智慧財產權與科技，已傷害美國的經濟與國家安全，並加深早就存在的巨大貿易失衡。為避免美國技術和智慧財產權進一步向中國不公平轉移，關稅將成為實現平衡中美貿易關係的第一步。

再者，中國逐漸從世界工廠進化成世界市場，再進化為美國強力的戰略競爭對手。於 2015 年 5 月 19 日李克強所提出「中國製造 2025」行動綱領，揭示 10 年內從「製造大國」邁向「製造強國」的政策藍圖，讓美國備感威脅。所以這次美國發起貿易戰，所針對的很多都是 2025 的項目。

此外，WTO 杜哈回合談判未有進展，川普因而把所在乎的公平貿易直接訴諸於貿易戰。其不信任自由貿易，將使區域經濟秩序與雙邊自由貿易協定逐漸取代全球性的貿易建制，對於全球未來的國際貿易體制，將產生嚴重變化。

拳擊賽中場鐘聲響起，照理還是要觀察一下雙方的氣勢消長。以下就幾個簡單的面向來觀察：

一、經濟成長率

1、美國：

美國商務部於 7 月 27 日公佈，2018 年第一季的經濟成長速度從 2% 向上修正為 2.2%。第二季消費支出成長 4%，超過預期。消費支出推動第二季美國經濟成長率達到 4.1%，創下 2014 年以來的最快增速。幾十年來最低的失業率帶動的民間消費，就連油價高漲、和中、歐、加、墨開打貿易戰，向伊朗重啟全面制裁，都沒有澆熄美國人的消費興致。此外企業投資、出口旺盛以及政府支出，都是推升 Q2 成長率躍升的主因。

2、中國：

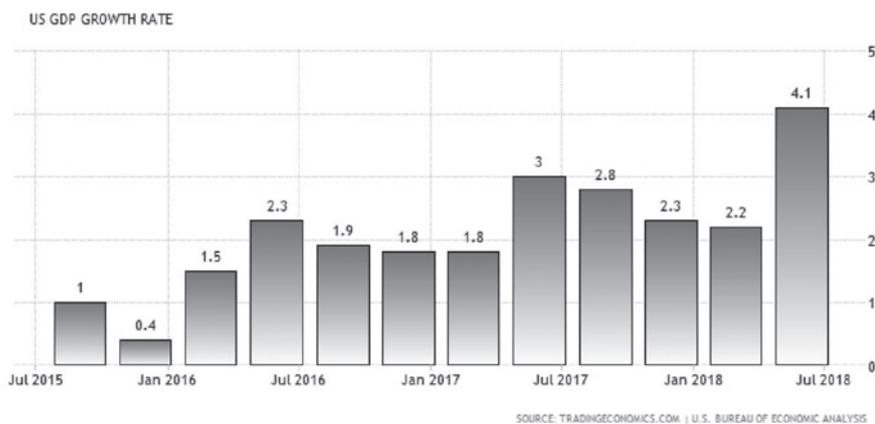
中國第二季 GDP 年增 6.7%，增速比第一季放緩 0.1 個百分點，連續 12 季保持在 6.7%

至 6.9% 區間，表現出經濟平穩發展。但是，紐約時報指出，包括基礎建設投資減弱、消費支出減緩、政府拖住企業融資、一部分企業已經債台高築還在擴大規模、中國股市處在熊市，且人民幣仍在貶值當中；而中美貿易戰爆發及升級，可能使得中國經濟形勢變得更加艱難。

二、股市表現

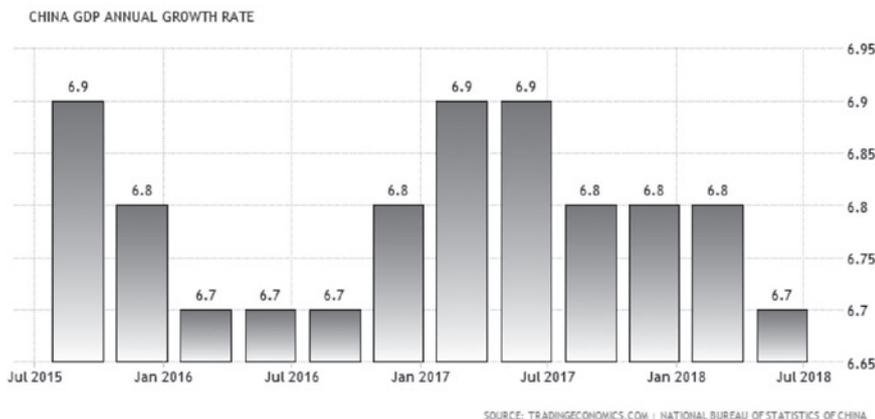
於 8 月 3 日公布美國七月非農就業人數報告增加 15.7 萬人，低於 19 萬人的預期，雖令人失望，但失業率下降了 0.1%，至 3.9%，但失業率有所下降、小時工資同比成長 2.7%，說明美國就業市場依然強勁，帶動美股收高。以圖 3 簡易分析，美股自今年 3 月見低之後。旋即展開一波上升趨勢，相較於中國股市於 1 月份見頂後，即展開大幅且明顯的空頭趨勢，兩者強弱、勝負立見。

圖 1：美國 GDP 成長率 (YOY)



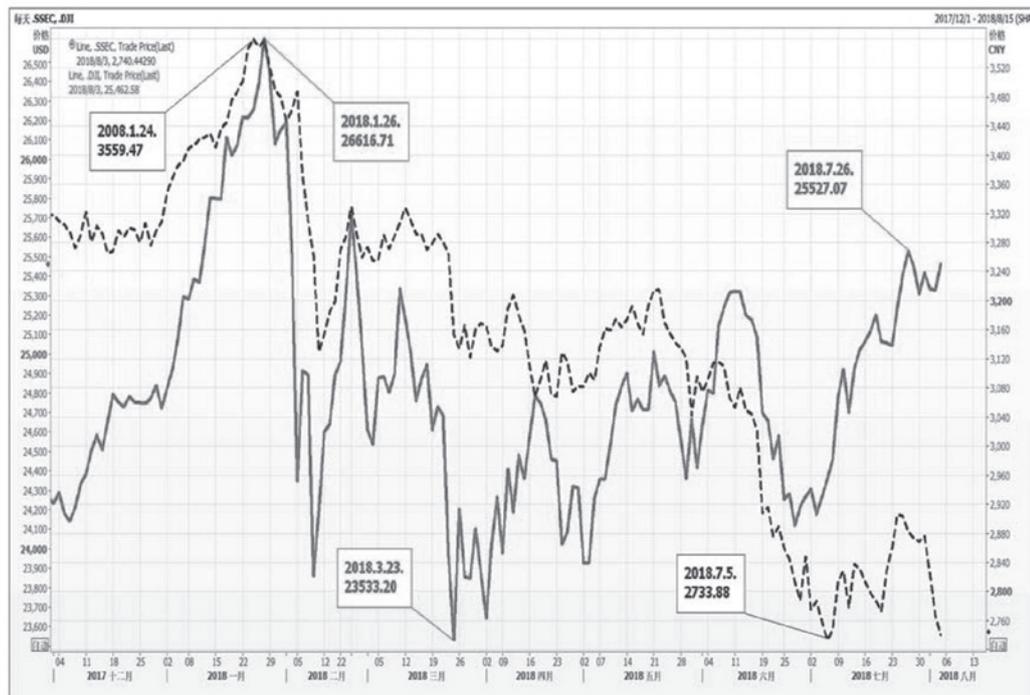
資料來源：TRADEINGECONOMICS.COM from BEA

圖 2：中國 GDP 成長率 (YOY)



資料來源：TRADEINGECONOMICS.COM from National Bureau of Statistics of China

圖 3：道瓊工業指數與上證指數 (2017.12.1~2018.8.3)



資料來源：本研究繪製

圖 4：美元指數與美元兌人民幣匯率 (2017.12.1~2018.8.3)



資料來源：本研究繪製

三、匯市表現

從 3 月份貿易戰正式開打，隨著戰況的日益趨烈，人民幣從緩貶，到 6 月份開始急貶，貶值斜率已乎與垂直線沒什麼分別。目前中國政府的對策看來是，貿易戰的負面影響有多大，就用貨幣貶值去應對；抵銷加徵的關稅成本，不考量副作用的話，這招確實是速成特效藥，貨幣貶值 20%，關稅被加徵 20% 就剛好抵銷了。

不過，人民幣的走跌也可能是中國經濟放緩所致。無論人民幣近期的表現是出於什麼原因，但回顧 2015 年和 2016 年的人幣貶值，最後演變成資本外逃和大規模股票拋售。中國央行會選擇撐住人民幣、避免不堪往事重演；還是會尊重市場、放手讓人民幣繼續貶值，藉以支持出口企業與股市，甚至將人民幣作為貿易戰的一大武器？

經濟與貿易都是政治力的延伸，此次中美貿易戰掛著貿易的皮，政治實質是國力與強權的爭霸；依照川普執政的风格，恐怕會讓中美貿易一直打到延長賽。在經濟上，「中國製造 2025」計畫仍是雙方結構性的對抗點。中美都盼吸引或留住高附加價值產業，台灣要思考如何在兩大市場下取得平衡、如何能在兩強中間取得有利位置，將是一大考驗。

(作者為台灣經濟研究院國際事務處助理研究員)

APEC 原住民的礦權議題

■ 余慕薊

● 原住民的礦權議題獲得國際間的重視

有鑑於原住民的傳統領域常蘊藏著豐富的礦產，常成為外來覬覦的對象，但其土地和資源往往未經諮詢，同意和協商而被攫取，文化和精神及社會均遭受戕害，也因此與採掘業和政府產生衝突。聯合國人權理事會（Human Rights Council）早在 2003 年即發現此一現象，且原住民地區只要有重大開發案，必然造成人權和基本自由受到很大的影響；聯合國人權理事會也因此特地要求原住民族權利特別報告人 Anaya 自 2011 年起持續三年實地考察，發現原住民族在傳統領域遭到礦業的人權侵犯最為嚴重。

根據國際人權公約，即使土地所有權屬於國家，原住民族在傳統上的財產，文化和其他權利，還是要歸族人所有。開礦是資源利用，依法應該取得原住民的同意，亦即「事先知情同意」，並要分享利益和補償損失，此才符合國際人權的標準。若司法判定不符國際人權的標準，即使計畫已獲得政府許可，就不應進行開採。

而觀察 1989 年國際勞工組織『原住暨部民族條約』（Convention Concerning Indigenous and Tribal Peoples in Independent Countries），在第 13-19 條中即具體規範原住民族土地權的保障，尤其是第 14 條明確要求簽署國承認原住民族傳統領域、並設法保護其使

用，同時要採取必要的措施確認 (identify) 這些土地、並有效保障其所有權，而且要設立充分的法律程序來解決土地的聲索；主要是基於礦業經常是具有高度的利益。

● 礦產所有權區分

礦產的所有權大致上可以分為三大類：第一是土地所有權制（land ownership system）認為礦物是土地的附屬品，理當屬於地主所有；其次為特許制（concession system）主張礦物屬於國家，由國家裁量許可給誰來開採；第三則為聲索制（claim system），認為最先找到而去登記的就是你的，主要是鼓勵民間探勘、及開採。

礦權另外還可分為歐陸法系及普通法系：前者由國家擁有地表下的礦權，例如，拉丁美洲國家；後者則是土地權所有者同時擁有礦權。在 APEC 主要先進經濟中，例如，美國、澳洲、紐西蘭及加拿大等皆屬於普通法系的作法。

就我國情況而言，我國在『原住民族基本法』第 20 條中，明確規定：政府承認原全土地及自然資源權利；『原住民族基本法』第 21 條則規定：政府或私人在原住民族土地內或部落及其周邊一定範圍內之公有土地從事土地開發、資源利用、生態保育、及學術研究，並不只是要「諮商」而已，而是必須取得族人的「同意」。

● 礦權的取得多半仍必須透過談判

自世界各個國家內的原住民礦權情況觀察，一般而言，保留區的礦權較無爭議。但是，礦權的爭取多半仍得透過談判而來。

例如，美國於 1946 年成立『印地安聲索委員』(Indian Claims Commission, ICC)，主要是針對政府背信導致傳統領域的流失採取金錢賠償。例外的是阿拉斯加原住民族聲索土地之際剛好是阿拉斯加發現油田，政府由此與原住民族於 1971 年達成談判協定，並由國會通過的『阿拉斯加原住民族土地解決法』(Alaska Native Claims Settlement Act, 1971) 加以確認，阿拉斯加原住民終究取得 4,400 萬英畝土地、並獲得美金 9 億 6,200 萬補償。美國印地安保留區的礦權，則歸屬於原住民族。

加拿大和澳洲的原住民族是透過談判來決定參與管理和分紅多少。其中，1984 年位於加拿大 Alberta 省北部的 Lubicon Lake Band 原住民族控訴加拿大政府，未經過族人的同意，徵用傳統領域給省政府、再轉租 私人公司開採石油及天然氣，破壞當地環境和其經濟基礎。之後，通過通盤的土地談判，與自治區的設置一併處理。澳洲政府則傾向於鼓勵談判小型的協議，避免區域型的談判，但至今澳洲原住民的礦產權與加拿大原住民之間仍存有落差。

● APEC 礦業政策未來發展

就 APEC 礦業政策發展方向而言，基本上除尊重聯合國和國際勞工組織的主張外，未來將更進一步強調加強監管成為礦業法修改的重點，以及強調企業社會責任，重視永續發展。

主要是因為，礦產資源開發對於許多國家的經濟發展具有重要的支撐作用，但是礦產資源

的開發未予規範遭到嚴厲的批評；因此，加強對礦業活動的監管，已成為近年來各國礦業主管部門的重點改革內容。APEC 認為，此一趨勢也值得各個經濟體值得重視的發展方向，但是對於發展中經濟體而言，其進行監管目的，旨在改善經濟並有助於增加國家收入，例如，印尼能源及礦產資源部長政府於 2017 年 1 月 12 日起實施有關未加工金屬礦石的出口禁令。有關禁令亦涵蓋鉛、鋅、鐵和錳精礦，目前僅允許經完全加工的金屬出口。

另一方向是企業社會責任已成為近些年來礦業發展的重點。礦業的企業社會責任包括：經濟、社會和環境等方面的內容。大多數礦產資源國家皆要求礦業公司履行環保義務，注重社區發展等。2016 年之後，加拿大強調環境保護，加強礦業監管也已成爲大多數國家的共識。合法合規進行礦產資源開發並有效履行企業社會責任(CSR)的礦業公司，會更受到包括已開發國家在內的資源目標國的青睞。

APEC 發展中經濟體也對環境破壞採取零容忍的態度。例如，智利環境法庭裁定，因違反保護規定，對日本礦業金屬公司處以 1080 萬美元罰款。泰國政府計劃停止在其境內所有的金礦勘探和開採活動，以有效控制環境污染，促進生態環境恢復；菲律賓新政府則警告礦業公司要麼選擇嚴格遵守環境規定，要麼選擇關閉礦山。並重視原住民的權益，例如，民答那峨自治區的莫洛人可以分到戰略礦產的半數收益、金屬礦產四分之一，非金屬礦產百分之百。

(作者為台灣經濟研究院國際事務處助理研究員)

參考資料：

1. 施正鋒主編，”各國原住民族的礦權”，2018 年 3 月 31 日出版

區塊鏈技術與微型金融 社會永續發展的新契機（下）

■ 黃一展

(續上期)

● 區塊鏈的實際應用與 ICO

大致瞭解區塊鏈的背後架構後，其實不難看出以目前的發展來看，他確實就是一套（可加密）交易系統，讓不透過中介記帳與查核，轉而直接訴諸用戶之間直接進行支付或轉移成為可行。不過值得一提的是，所謂比特幣，以太幣這類加密數字貨幣背後的區塊鏈屬於「公有鏈」，意思是開放給所有網路用戶都可以自由取得與運用，但多數企業所投入資源研發的區塊鏈技術屬於「私有鏈」，私有鏈更加強了身份驗證和限定用戶的規則，雖然在其設計的系統內仍具備多數區塊鏈的優點，但設有進入門檻與會員資格，本質上，恐怕還是很難達到所謂完全去中心化的效果。

至於首次代幣發售 (ICO)，則可以理解成利用數字貨幣，例如比特幣，作為代幣 (token)，向市場上的投資人遊說透過投資其團隊開發出來的代幣，達到籌措自己事業資金的目的。言下之意，與其說 ICO 是首次公開發行股票 (Initial Public Offerings, 簡稱 IPO) 的數位版本，不如比喻成類似 flying V 那樣的群眾籌資更為恰當。

由於區塊鏈是開放式原始碼，任何人都可以拿到並依據其原理製作成自己的「貨幣」，也因此，在傳統融資管道被監管單位層層把關的情況下，利用區塊鏈技術和話題，透過新型態的方式來募集資金，加上比特幣大幅波動，讓許多的

投機人士和新創團隊 (startup) 瘋狂仿效推出自己的代幣，希望能造就下一個「比特幣」浪潮。

但是，所謂「透過區塊鏈話題來融資」和「使用區塊鏈技術來做產品和服務」是兩件事，前者不過是在原本的商業計劃之外，包裹了一層看似與區塊鏈相關的外衣，可能確實也有資訊工程團隊寫出程序，建構平台，並發行代幣，但實際業務內容恐怕與區塊鏈技術沒有太大的關係，而其所發行的代幣，也僅只是募集營運資金的工具而已。後者就比較可以稱得上是貨真價實的嶄新企劃，無論適用在「智能合約」，還是使用於新的電子支付系統，甚至是整合雲端的大數據資料庫，及時更新個別使用者資料等，就會有意思的多。所以現行諸多的 ICO 投資計畫，無論是主打微型貸款業務，碳交易平台，電商與智能合約等，都可應該仔細閱讀其投資白皮書 (white paper)，好好瞭解背後的技術含量。

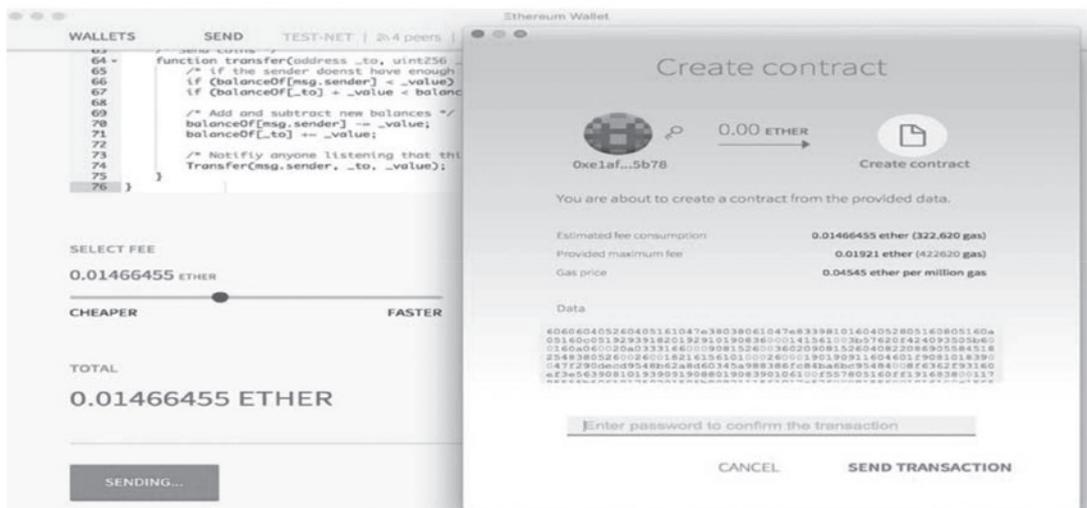
而要產製數字代幣，現在一般也多半利用「以太坊」(Ethereum) 為主的區塊鏈分佈計算平台 (如下圖一)，便可以使用開放原始碼去輕鬆製造屬於自己的「代幣」，入門門檻並不高，所以也導致為數眾多的新創業者，試圖將自己的創業計畫與區塊鏈連結，一般在 ICO 私募或首次公開募資階段，發放代幣 (token) 給投資人，投資人持有這些「代幣」後，可以在其他次級市場交易，或著當成公司股票放著，待未來增值後再賣出。

當然，如同新股的新創和創投們，ICO 之中絕對存在為數不少的投機者和毫無實際價值的商業計劃，也由於目前平均的 ICO 融資都可以在短時間內達到數百萬美金甚至千萬美金之譜，故越來越多的創業公司會投注大量心力在這塊的發展，火熱程度可堪比淘金熱潮。但究竟是不是另一場泡沫，又或者其中部分廠商確實能夠把區

塊鏈技術用於未來產品，服務，甚至打造新的商業模式，都還需要一段時間來驗證，讓市場淘汰掉那些不負責任的團隊。

而 ICO 由於缺乏適當的監管機制，在幾個主要的大國，例如美國，中國等，都暫時「明文禁止」使用數字代幣作為融資手段（但並非禁止區塊鏈技術發展）。不過由於網路無邊際，使用

圖一：利用以太坊區塊鏈技術來創造「代幣」



Source: 參考「比特幣 ICO 到底是什麼？寫個白皮書就能融資上億，瘋狂程度只有淘金熱能比！」，科技橘報，網址：<https://buzzorange.com/techorange/2017/07/20/about-bit-coin-ico/>

圖二：琳瑯滿目的 ICO 計畫，含蓋諸如電子支付、平台經濟、房仲等領域



Source: 2017 年 10 月間自 FaceBook 廣告截取。

者其實可以輕易將數字貨幣轉往其他交易市場，例如東南亞的新加坡與泰國，變有乘勢興起的趨勢。以中國央行在 2017 年 9 月 4 日下令「各類代幣發行融資活動應當立即停止」¹ 之後，最具市場指標意義的比特幣 (BTC) 確實應聲暴跌超過 10%，但在後續一段時間卻又慢慢回到原本的價位水準。據 Coinmarketcap 統計顯示，截止到 2016 年，全球共有 656 種數字貨幣 (例如比特幣)，總市值超過 81.43 億美元。故此，長遠發展來看，各國央行與金融監管法規，是否能「壓制」數字貨幣的發展與 ICO 的活動，以及未來在真正國家貨幣與虛擬數字貨幣之間，又該存有什麼樣的兌換機制和防止過大的匯率波動，都仍在持續的討論中。

Note: 本文並不推薦、或對任何單一 ICO 提供投資建議，詳細資訊與內容，以及具體 ICO 的方式，以各團隊自行公告訊息為準。同時本文亦提醒，如同一般的投資案，市面上絕對沒有保證回報的投資，區塊鏈也不會是無懈可擊的新科技，仍有風險必須注意，案例可參考：「以太幣 DAO 事件打破區塊鏈不可逆神話」(科技新報，網址：<https://technews.tw/2017/09/29/ethereum-dao-part-1/>)。網路上言論百家爭鳴，正面或負面的資訊充斥，讀者應理性自行判斷

● 區塊鏈技術與微型金融的整合

區塊鏈技術被視為可應用層面廣泛，且特別對於金融領域，多數學者都抱持勢必產生重大影響的態度，而哈佛商業評論也在 2017 年 4 月號中更是撰文指出：「區塊鏈技術的實際

應用遠超過金融資產。基本上，任何種類的數位資產，都可以透過區塊鏈追蹤與交易。舉凡有關商品、身分、憑證、數位權利的來源的資訊，都可以安全儲存在分散式分類帳裡。這個領域的實驗多半還在早期階段，但範圍很廣，例如醫療紀錄 (MedRec、Pokitdok)、數位權利和微型支付 (Brave browser、Ascribe、Open Music Initiative)、身分 (Uport)、供應鏈 (Everledger、Hyperledger)」，以及「... 就長遠來看，加密貨幣有潛力改變一些做法，包括網路服務提供的方式 (Blockstack、IPFS)、開放原始碼社群開發軟體時取得資金的方式、群眾外包小型任務與專業的方式 (21.co)、付費給內容與媒體的方式 (Brave)、運用人才來改進預測的方式 (Numerai)」²，由此可見，區塊鏈的發展不容小覷。

回到主題，對於傳統金融領域，或基於安全考量，或有其他因素導致，可以觀察到相關法令疊層架屋，資訊不對稱且機構掌握了絕大部分的操控權的現象，這便是「區塊鏈」技術迷人之處，雖不敢保證可以完善的解決上述問題，但至少就其技術本身的性質，或多或少可以在科技金融 (Fintech) 方面，提供不同的思考路徑。若再把應用範圍縮小到微型金融 (Microfinance) 的部分，有鑒於微型金融操作上的彈性和主要訴求客戶群的不同，區塊鏈技術相信會有更大的運作空間，用於達成「普惠金融」(參考附註 3) 目標的實踐。

根據楊望³在 2016 年 11 月的「當代金融家」雜誌上「數字貨幣破題普惠金融」文章中，表示使用區塊鏈技術與數字貨幣，在微型金融方面可

1 參考：<https://www.inside.com.tw/2017/09/05/bitcoin-fall-down-after-china-stopped-any-form-of-ico>

2 原文參考：https://www.hbrtaiwan.com/article_content_AR0006936.html

3 楊望 - 深圳前海瀚德國際網路金融研究院、深圳瀚德創客金融投資有限公司研究部研究員。

以從「金融服務的覆蓋範圍」、「有效降低交易成本」、「提升交易便利性與信任度」等三方面來看，其中，受惠於網路與行動裝置的普及，無論是帳戶、身分驗證、金流資訊、儲蓄或信貸、轉帳支付、保險和避險、融資需求等，皆可以透過線上進行，也正由於網際網路理論上含蓋世界上所有俱備基礎建設的區域，且特別是在開發中國家，網路的使用率與成長快速，即便是生活處於貧窮線上下的居民都能夠以廉價手機連上網路，引此小額金融信貸，透過網路與區塊鏈子技術的整合，理應更為容易拓展到傳統上金融機構缺乏的鄉村地區，覆蓋率可望進一步納入那些原本沒有機會接觸金融服務的群體，例如窮人或微型創業家，甚至是一般消費者。

至於在交易成本方 (transaction cost) 面，加密的數字貨幣，無論是其本身做為交易媒介，亦或是單純提煉區塊鏈技術，所謂「點對點」(peer-to-peer) 的去中心化系統，都有助於效率的提升，以及更為快速的對接使用者雙方。以借貸服務來舉例，傳統銀行便是利用存款人的資金進行放貸，不管是透過實體銀行櫃檯或是號稱的網路銀行線上服務，本質上都需中心化的機構去處理 (審核) 每一筆交易，過程耗時繁複，且人力物力的投入相對較高。另外，廣泛受到使用的跨境支付，也是另一相當消耗成本的手續。在現行的制度下，諸如西聯匯款、銀行間電匯等，不僅有高額手續費，且實際入帳往往需要數個工作天，以及加上安全性也不見得能夠完全保障，故此，設計交易平台時使用區塊鏈的特性，像是共識記帳、匿名追蹤、無法由單方竄改... 便是企圖解決這些問題，同時確保用戶隱密但交易資訊卻又可隨時查核的情況下，減少所需的交易成本。

不同於傳統金融機構中心化記帳與交易機制，區塊鏈在微型金融的應用可簡單理解為直接搓合的平台，跳脫以往的數據儲存與管理經驗，在維護、加密、和驗證等步驟，甚至是人與人之間，借方與貸款方之間，可以建立起直接互動的信任機制，不啻為金融產業的重大變革。

但當然，任何牽涉到借貸的服務，違約風險與信用評估都會是重要課題，這點，傳統的微型金融機構，甚至是大型商業銀行，也都無法保證完全杜絕客戶欠款不還的問題。應用區塊鏈技術的微型金融平台亦是如此，利用區塊鏈來建構新型金融體制的構想，特別是在面對高風險客群時，如何防範違約，也尚未有具體可行的方案。某些區塊鏈開發者將目光投向以「以太坊」區塊鏈技術發展而成的「智能合約」，便提供了新的思考方向。智能合約同樣奠基在去中心化點對點的雙邊交易，加入了條件滿足機制，滿足程式設定好的條件則觸發事件 (交易或借貸)，不易會有模糊的空間，減少因資訊不對稱可能導致的潛在損失。

綜合來說，無論是利用區塊鏈平台的微型金融平台，或是運用智能合約強化使用者的雙邊信任與交易效率，都還需屬於循序漸進的過程。而對於微型金融業者來說，如何為貧窮人口提供有校的金融服務，同時兼顧機構自負盈虧已達擁擠發展目標，也或許可以利用相關的金融新創科技，降低數位落差，以及結合既有的信貸服務，讓更多人能夠獲得金融服務的接近使用權 (open access)，無論是已開國家、開發中國家，借貸方或是貸款方，都能迅速在安全的系統內達到目的。

(本文作者為聯合國資訊與通訊科技辦公事顧問)

太平洋經濟合作理事會 (PECC) 常務委員會暨第二十五屆大 會會議紀實 (一)

■ 邱達生、王聖閔

本次 PECC 大會主題為「全球失序：尋求新區域架構與商業模式？」(Global Disorder: The Need for New Regional Architecture and Business Model?)，會中針對四大趨勢議題進行討論，邀請 PECC 各會員經濟體與國際知名之專家學者與會，四大趨勢議題分別為「尋求新的全球秩序」(The Need for a New Global Order)；「新的商業模式」(New Business Model)；「永續發展的挑戰」(Sustainable Development Challenges)；「破壞性創新」(Disruptive Technology)。會議也討論區域經濟整合的相關議題，因此大會也有 2 個場次分別討論「大型區域貿易及發展倡議」(The Mega-Regional Trade and Development Initiatives)、「區域組織與架構」(Regional Institutions and Architecture)。

Plenary Session 1：「尋求新的全球秩序」(The Need for a New Global Order)

- 主席：印尼 PECC 委員會共同主席 Mari Pangestu
- 演講嘉賓：澳洲墨爾本大學經濟資深研究員 Ross Garnaut
- 與談人：約翰霍普金斯波隆那分校 Michael G. Plummer
PECC 國際秘書處秘書長 Eduardo Pedrosa
東亞暨東協經濟研究院首席經濟學家 木村福成
CSIS 董事與 PECC 常委會委員 Jusuf Wanandi

從全球目前的經濟現況來看，目前有多個達成新的全球平衡的長期趨勢，第一個趨勢是

發展中經濟體仍維持快速的經濟成長，但是已發展經濟體則是呈現緩慢的經濟成長。2017 年大部分國家的 GDP 是呈現成長的情況，約有 75% 的國家之經濟加速成長，這是自 2010 年以來的最高比例，就業成長也很強勁，2017 年在投資加速復甦的推動下，全球貿易也持續成長。其中新興市場的蓬勃發展將為企業創造許多機會，新興經濟體將發展新的產業，和全球市場更緊密連結，以及相對年輕的人口將更加富有。這些改變都讓新興市場更適合企業經營和人民居住，吸引更多投資和人才。在此同時，已發展經濟體的經濟仍然會呈現成長的情況，但是由於基期已高，因此將會維持在較低的成長率緩步成長。

第二個趨勢是已開發國家與中國大陸會經歷更快的人口過渡 (Demographic Transition) 階段，就人口過程而言，一個國家或地區的人口都會從最初的高出生、高死亡、低增長，經過高出生、低死亡、高增長，進而變為低出生、低死亡、低增長幾個階段。在經濟和社會都不發展的階段，人們的出生率高，死亡率也高，結果是人口增長緩慢。隨著社會經濟的發展，人們的物質生活水平得到提高，醫療衛生水平的改善降低了死亡率，但社會的生育率沒有降低，於是這個國家或地區的人口數量會有較大增長。隨著社會經濟的進一步發展，人們的生育觀也會發生變化，生育率下降，死亡率也很低，最後人口數量呈現低增長狀態。已開發國家的經濟成長階段已經成熟，因此已進入人口過渡的後期階段，而中國大陸在改革開放之後，經濟成長快速，因此也加速其人口過渡階段的進行。

第三個趨勢是目前全球四大經濟體將會是未來經濟發展的重點，第一個是美國，美國是全球最大經濟體，市場、技術、科技及金融等都對全球有極大的影響力。第二個是中國大陸，中國大陸擁有廣大的勞力資源及具潛力的內部市場，外資持續大量流入，成為全球最大的生產基地，有「世界工廠」與未來的「世界市場」之稱；然而，隨著中國大陸經濟持續成長，總體經濟的規模逐漸擴大，對國際政經體系的依賴日益緊密。中國大陸經濟實力不斷擴大，不但提升對全球經濟的影響力，未來經濟形勢的發展如何，亦牽動全球經貿版圖。第三個則是歐盟，儘管英國脫歐帶來不確定性，但歐盟擁有五億人口的歐盟，是世上最大的經濟體，同時也是最大的貿易實體、投資區和市場。最後則是印度，印度經濟是全球成長最快的新興經濟體之一，印度經濟發展的轉捩點是 1991 年開始推動的經濟改革，雖然目前各個機構間缺乏了整合，但這並不影響印度已經啟動的經濟改革列車向前緩步邁進計畫。印度在人口年輕、勞力充沛及人才培育，基礎建設大幅擴增以及資金動能充足等三大優勢的引領下，印度經濟成長動能十足。

印尼在未來的經濟成長將扮演重要的角色，由於印尼是世界第四人口大國，具有廣大的內需市場，在未來的 20 年內是會是快速成長的大型經濟體，印尼同時也是世界上穆斯林人口最多的國家，全國約 87.2% 的居民信奉伊斯蘭教，因此也存在著穆斯林市場的需求。印尼在東協之中扮演主要的領導角色之一，而東協又是除了歐盟之外，最大且最具影響力的自由貿易區。東協的人口數約為中國及印尼的一半，且較美國及歐盟多，因此可扮演平衡及連結這四大經濟體的角色。

全球平衡仍持續改變，目前仍有數個因素加速這些改變。第一個因素是聯合國架構之外的伊拉克調停行動與中東紛擾的失敗。第二個因素是全球金融風暴之後，已開發國家的平均收入成長緩慢，但開發中國家的平均收入則是快速成長。未來在維持開放貿易、全球總體經濟安定、支持全球發展、減緩氣候變遷等四個方面仍需要全球

一起努力，需要開放邊界以減少美國保護主義對亞洲及印太地區的影響，未參與貿易開放者將會有巨大的損失。

Plenary Session 2：「新的商業模式」(New Business Model)

- 主席：泰國 PECC 委員會主席 Narongchai Akrasanee
- 演講嘉賓：印尼工業部長 H.E. Airlangga Hartato
- 與談人：GE 印尼分公司 CEO Handry Satriago
印尼 ABAC 代表 Kartika Wirjoatmodjo
金光集團農業及食品業總裁 Franky Oesman Widjaja
AT Kearney 東南亞地區管理合夥人 Soon Ghee Chua

由技術進步、低運送成本及開放經濟所建立的全球情勢已被全球化及經濟整合已快速改變，大家對於永續性也更加重視，企業需要因應技術的改變，並導入更多的永續性。新的技術如區塊鏈、自動化已改變目前的商業模式，企業要如何進一步管理價值鏈，成為重要的課題。

印尼工業部長 Airlangga Hartarto 的演講主要著重在印尼工業 4.0 革命的相關議題，印尼工業 4.0 革命將推動印尼經濟發展，並能提高 1 至 2% 全年經濟成長率，製造業將在 2030 年為印尼國內生產總值貢獻 21% 至 26%，因此在 2018 年至 2030 年期間，每年國內生產總值的增長率將從現在的 5% 提升至 6 至 7%。印尼工業革命 4.0 內含 5 項優先發展的工業，即食品飲料、紡織、機動車輛、電器以及化工原料。這 5 種工業支柱預計將提供 1,000 萬人的就業機會，並創造以科技為基礎的就業及投資活動，印尼政府正在與通信及資訊部討論有關在工業區使用 5G 通信科技之相關議題。

印尼工業 4.0 革命也實施各項措施來協助企業，例如改善物流供應，通過增產或加速技術轉移來加強中、上游的產品流通；重新設計工業區的佈局，對已成立的工業區要積極發揮其產業優勢；導入永續標準和因應永續發展的挑戰，如發

展清潔技術、再生能源等產業，借此提高先進工業的生產能力；積極發揮占企業總數 70% 的微中小企業的能力；加快建設數位化的基礎設施，包括高速網路或透過公私夥伴合作的方式提高數位化能力；引進外資時加強引導向當地企業轉讓技術；改革教育課程，改善職業教育，提高人力資源素質；制訂國民創新中心發展藍圖，籌備創新中心的試行計畫，並指導企業遵守保護智慧財產權法規；提供技術投資獎勵，對技術轉讓提供稅務優惠；統一規則和政策，支援優勢行業競爭力，並確保與地方政府相關的部門和機構之間的密切政策協調。

在區塊鏈議題上，由於印尼的地理位置獨特，橫跨大片區域並有眾多島嶼。印尼政府的權力下放讓地區享有更高自治度，但也帶來了權力分化、監管不足和欺詐頻發等問題，有心人士很容易就可以用一個假身份搬到另一個印尼島上。為了應對這種現狀，印尼的國有與民間銀行和政府機構正在探索運用區塊鏈的技術來解決相關問題。

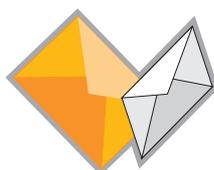
印尼有許多僅在特地區域運營的地方銀行，並非所有的銀行都能進入該國債務資訊系統，主要還是只有大銀行可以取得這些資訊。許多小銀行無法獲得集中信用評等資訊，將出現一名借貸者舉貸多個來以債養債，使得債務無法獲得還款的保證。使用區塊鏈的技術可以解決此一問題，多個銀行之間建立一區塊鏈節點，當用戶申請銀行帳戶時，他們的個人資訊就會轉換為一個特有的數值存在該區塊鏈上。如果同一名客戶在別家銀行又另申請帳戶，那各個銀行就可以看到這個數值然後標記此為潛在欺詐行為。此外，區塊鏈技術也能使用在 ATM 上，由於印尼的網路狀況依地區而不用，如果連接某一重要轉換中心的線路故障，整個網絡都將無法使用。如果每個 ATM 機上都有一個區塊鏈節點，即使主要線路掛機，ATM 依然可以保持連線並且支持基本功能。

（未完待續，作者為 CTPECC 秘書長及助理研究員）



意見箱

- ◎ 「中華民國太平洋企業論壇簡訊」係由太平洋經濟合作理事會中華民國委員會出版，為國內產官學所組成的非營利性區域經濟合作組織，對於本刊物內容有任何指教者，請逕洽本會編輯部主編馬騰（分機 573），更改收件資料請洽劉芸甄小姐（分機 545）
 - ◎ 即日起，歡迎各界賢達投稿「中華民國太平洋企業論壇簡訊」，若經錄用，將致薄酬。稿件請以電子郵件寄到：info_peccc@tier.org.tw
 - ◎ 歡迎由 CTPECC 網站，加入「太平洋經濟合作理事會中華民國委員會」Facebook 粉絲頁。
 - ◎ 本刊將減少紙本印刷量，敬請訂閱電子報：<http://www.ctpeccc.org.tw/publications/AddEmail.asp>
- 連絡地址：台北市德惠街16-8號7樓
連絡電話：(02) 2586-5000 分機 555
傳真：(02) 2594-6528
PECC 網址：<http://www.peccc.org>
CTPECC 網址：<http://www.ctpeccc.org.tw/>



ISSN 1605-240-4



9 771605 240009